





Ficha de indicador

Riegos de salud del producto

Evodio Sánchez Rodríguez Director de responsabilidad social empresarial de Cemefi









Índice

1.	Introducción
2.	Indicadores relacionados con los riesgos ambientales de salud de su producto
3. pro	Industrias donde es relevante desarrollar los riesgos ambientales de salud de su ducto.
4.	Normas, certificaciones, buenas prácticas, ODS y leyes relevantes al indicador
5.	Factores clave de riesgos ambientales de salud de su producto
6.	Creación de un programa de riesgos ambientales de salud de su producto
7. salu	Beneficios empresariales por fomentar el conocimiento prevención de los riesgos de los del producto
8. pro	Riesgos empresariales por no fomentar el reconocimiento de los riesgos de salud de ducto
9.	Herramientas para fomentar el conocimiento de los riesgos de salud del producto
	Mejores prácticas en el conocimiento de los riesgos de salud del producto dentro del intivo ESR®
del 11 11 11	Propuesta de métricas de impacto para medir el conocimiento de los riesgos de saludo producto en el marco del Distintivo ESR®
12	Conclusión 10





1. Introducción

Este indicador se centra en la identificación, evaluación y mitigación de los riesgos ambientales y de salud asociados con los productos de una empresa. En el contexto de la Responsabilidad Social Empresarial (RSE), las organizaciones tienen la responsabilidad de garantizar que los productos que ofrecen no solo cumplan con los estándares de calidad y seguridad, sino que también sean seguros para los consumidores y el entorno en cada fase de su ciclo de vida. Este proceso incluye la evaluación de impactos potenciales durante su producción, distribución, uso y disposición final.

El objetivo de este indicador es promover prácticas sostenibles que minimicen los riesgos ambientales y protejan la salud de los consumidores, al tiempo que se fomenta la transparencia y la responsabilidad por parte de las empresas. Las organizaciones que logran cumplir con este indicador son capaces de crear productos que no solo cumplen con las regulaciones, sino que también refuerzan su reputación como marcas comprometidas con el bienestar del planeta y las personas.

2. Indicadores relacionados con los riesgos ambientales de salud de su producto

Indicadores relacionados comos riesgos ambientales de salud de su producto			
Indicadores	Ámbito	Descripción	
Uso apropiado	Asuntos de consumidores	Este indicador esta relacionad o con	
de productos y		la protección de los consumidores	
servicios		mediante la información adecuada	
		sobre el uso de seguro y de los	
		productos y servicios	
Ciclo de Vida del	Asuntos de consumidores	Está enfocado en el consumo	
producto		sostenible evaluando el ciclo	
		completo de los productos, desde la	
		producción hasta su disposición final	
		y los impactos ambientales y de salud	
		asociados	
Protección de	Asuntos de consumidores	Centra la protección de la privacidad,	
datos		tiene implicaciones sobre la	
personales		transparencia y el manejo	
		responsable de la información del	
		cliente	
Educación sobre	Asuntos de consumidores	Se vincula a la educación del	
producto para		consumidor sobre los riesgos y	
la decisión de		beneficios	
compra			







3. Industrias donde es relevante desarrollar los riesgos ambientales de salud de su producto.

	Incompanies and the second sec
Industria	Importancia
Industria química	Fundamental para evaluar y mitigar los efectos
	potencialmente nocivos de productos químicos en
	la salud humana y el medio ambiente.
Industria manufacturera	Esencial para minimizar riesgos de salud
	relacionados con el uso de materiales y procesos en
	productos manufacturados.
Agricultura, cría y explotación	Importante para gestionar el uso de pesticidas y
de animales	químicos que puedan afectar la salud humana y el
	entorno.
Minería	Vital para reducir el impacto ambiental y los
	riesgos para la salud derivados de la extracción de
	recursos.
Industria de alimentos y	Necesario para asegurar que los ingredientes y
bebidas	procesos de producción no representen riesgos
	para la salud de los consumidores.
Servicios de salud y de	Importante para que los productos y equipos
asistencia social	utilizados no generen riesgos adicionales a los
	pacientes y el personal de salud.
Generación, transmisión y	Fundamental para reducir los riesgos ambientales
distribución de energía	asociados con la producción y distribución de
	energía, protegiendo la salud pública.

4. Normas, certificaciones, buenas prácticas, ODS y leyes relevantes al indicador

Categoría	Norma,	Descripción /	Relevancia para el
	Certificación o Ley	Apartado	indicador
		Específico	
Norma	ISO 22000	Gestión de	Alta
		seguridad	
		alimentaria, incluye	
		evaluación de	
		riesgos para la	
		salud en productos	
		alimenticios.	
Norma	ISO 45001	Gestión de salud y	Alta
		seguridad	
		ocupacional,	
		relevante para	







		riesgos	
		relacionados con el	
		producto.	
Certificación	HACCP (Análisis de	Norma que evalúa	Alta
	Peligros y Puntos	riesgos de salud en	
	Críticos de Control)	la producción y	
		manipulación de	
		productos	
		alimenticios.	
Certificación	Ecovadis	Evalúa	Alta
		sostenibilidad	
		empresarial,	
		incluye riesgos de	
		salud asociados a	
		los productos.	
Certificación	GRI (Global	Marco de reportes	Alta
	Reporting	de sostenibilidad,	
	Initiative)	indicadores	
		relacionados con la	
		seguridad del	
		producto y salud del	
		consumidor.	
ODS	ODS 3: Salud y	Promueve la salud	Alta
	bienestar	pública mediante la	
		evaluación y	
		reducción de	
		riesgos en	
		productos de	
		consumo.	
ODS	ODS 12: Producción	Fomenta prácticas	Alta
	y consumo	responsables en la	
	responsables	producción para	
		minimizar	
		impactos negativos	
		en la salud.	
Ley	Ley General de	Regula la	Alta
	Salud	protección de la	
		salud pública	
		mediante la	
		evaluación de	
		productos y	
		servicios en México.	







Ley	Ley Federal de	Protege a los	Alta
	Protección al	consumidores	
	Consumidor (LFPC)	garantizando	
		productos seguros y	
		sin riesgos para la	
		salud.	
Buena Práctica	Evaluación	Desarrollo de	Alta
	continua de los	protocolos para	
	riesgos asociados al	identificar y mitigar	
	producto	riesgos de salud en	
		todas las etapas del	
		ciclo de vida del	
		producto.	

5. Factores clave de riesgos ambientales de salud de su producto

- Mayor satisfacción del cliente: Los clientes que están informados sobre los riesgos ambientales o de salud relacionados con los productos tienen más probabilidades de estar satisfechos con su compra. Esto puede mejorar la repetición de negocios y el boca a boca positivo.
- Reducción del riesgo de mal uso del producto: Al educar a los clientes sobre los riesgos ambientales o de salud, una empresa puede reducir la posibilidad de que los productos se usen incorrectamente, lo que a su vez puede proteger tanto a los consumidores como a la empresa de posibles responsabilidades legales.
- Mejora de la reputación de la marca: Las empresas que se perciben como socialmente responsables pueden mejorar su reputación, lo que facilita la atracción de nuevos clientes y empleados

6. Creación de un programa de riesgos ambientales de salud de su producto

- **Identificación del público objetivo:** La empresa debe identificar a quién va dirigido el programa, ya sea a clientes, empleados o al público en general.
- **Educación sobre los riesgos:** Es esencial proporcionar información clara y precisa sobre los riesgos ambientales y de salud asociados con los productos y servicios de la empresa, así como cómo mitigarlos.
- Reducción del riesgo de mal uso: Ofrecer instrucciones claras sobre el uso seguro de los productos, además de advertencias sobre los riesgos de mal uso.
- Mejora de la reputación de la marca: La empresa debe demostrar su compromiso con la responsabilidad social a través de la transparencia y la capacitación, lo que reforzará su reputación como socialmente responsable.
- Formato del programa: Elegir el formato más adecuado para transmitir la información, ya sea mediante sitios web, folletos, videos u otros medios.







• Recibir retroalimentación: Una vez implementado el programa, es importante obtener comentarios de los consumidores para asegurar que la información sea clara y efectiva.

7. Beneficios empresariales por fomentar el conocimiento prevención de los riesgos de salud del producto

- Mayor satisfacción del cliente: Los consumidores informados sobre los riesgos ambientales y de salud tienen más probabilidades de estar satisfechos con su compra, lo que aumenta la posibilidad de repetir negocios y generar recomendaciones positivas.
- Reducción del riesgo de mal uso del producto: Educar a los consumidores sobre los riesgos ayuda a evitar el mal uso de los productos, lo que protege tanto a la empresa como a los clientes de potenciales problemas legales.
- Mejora de la reputación de la marca: Las empresas que son percibidas como responsables con el medio ambiente y la salud de los consumidores disfrutan de una mejor reputación, lo que facilita atraer nuevos clientes y empleados

8. Riesgos empresariales por no fomentar el reconocimiento de los riesgos de salud del producto

- Insatisfacción del cliente: Si los consumidores no son adecuadamente informados sobre los riesgos ambientales y de salud de los productos, es probable que experimenten insatisfacción, lo que puede resultar en pérdida de clientes y mala reputación.
- Mayor riesgo de mal uso del producto: Sin una correcta educación sobre los posibles riesgos y el uso seguro de los productos, aumenta la posibilidad de un mal uso, lo que puede llevar a accidentes, daños a la salud del cliente y responsabilidades legales para la empresa.
- Daño a la reputación de la marca: La falta de transparencia y de medidas proactivas para gestionar los riesgos ambientales y de salud puede afectar negativamente la imagen de la empresa, lo que dificultaría atraer nuevos clientes y retener los actuales.

9. Herramientas para fomentar el conocimiento de los riesgos de salud del producto.

- Desarrollo de un programa educativo: Se necesita una estrategia clara para educar a los consumidores sobre los riesgos ambientales o de salud asociados con los productos y servicios, proporcionando información clara y accesible sobre cómo mitigar estos riesgos.
- Inversión en tecnología y personal: Es necesario destinar recursos adecuados, tanto financieros como humanos, para la creación y mantenimiento de materiales educativos, así como para la implementación de plataformas tecnológicas que faciliten la divulgación de esta información.







- Comunicación transparente: La empresa debe ser transparente en la comunicación con sus grupos de interés, proporcionando información detallada y clara sobre los riesgos y medidas de mitigación, manteniendo un diálogo abierto con los clientes.
- **Desarrollo de indicadores clave:** Es esencial establecer métricas para evaluar la efectividad de los programas de capacitación y educación, midiendo aspectos como el nivel de comprensión de los clientes y la adopción de prácticas seguras.
- Sostenibilidad de las prácticas: Es fundamental asegurar que las iniciativas implementadas sean sostenibles a largo plazo, lo que implica realizar evaluaciones periódicas y ajustarlas conforme a los avances tecnológicos y las mejores prácticas disponibles.

10. Mejores prácticas en el conocimiento de los riesgos de salud del producto dentro del Distintivo ESR®

- Alineación con el negocio: Asegúrate de que las iniciativas de responsabilidad social (RSE) estén integradas en la estrategia de la empresa. Esto garantiza que las acciones relacionadas con los riesgos ambientales y de salud de los productos formen parte de los objetivos empresariales y sean sostenibles a largo plazo.
- Inversión congruente: Asigna los recursos financieros y humanos necesarios para implementar programas de capacitación y concienciación sobre los riesgos ambientales y de salud. Una inversión adecuada refuerza el compromiso de la empresa con sus clientes y consumidores.
- Transparencia con los grupos de interés: Comunica de manera clara y transparente los riesgos potenciales asociados con los productos. Esto incluye proporcionar información accesible sobre los riesgos ambientales y de salud, y mantener un diálogo abierto con los consumidores.
- **Desarrollo de indicadores clave:** Establece métricas para evaluar la efectividad de los programas. Estas métricas pueden incluir el nivel de comprensión de los consumidores sobre los riesgos, la adopción de medidas preventivas, y el impacto de estas iniciativas en el comportamiento del consumidor.
- **Sostenibilidad de las prácticas:** Asegúrate de que las acciones implementadas para mitigar los riesgos sean sostenibles en el tiempo, con evaluaciones periódicas y ajustes según las mejores prácticas y avances tecnológicos.
- Elaboración de un plan estratégico: Crea un mapa de ruta que detalle los objetivos, las actividades y los responsables de la implementación del programa.
 Este plan ayudará a asegurar un seguimiento continuo y la mejora de las acciones relacionadas con el indicador.





11. Propuesta de métricas de impacto para medir el conocimiento de los riesgos de salud del producto en el marco del Distintivo ESR®.

Las métricas permiten evaluar la efectividad de las acciones para informar a los clientes, fomentar cambios de comportamiento y reducir riesgos asociados al uso de los productos. Un enfoque basado en datos asegura decisiones más precisas y mejoras continuas.

11.1. Fase 1: Inicio

- **Conocimiento del cliente:** Mide el nivel de comprensión del cliente sobre los riesgos ambientales y de salud asociados con los productos.
- Alcance de la comunicación: Evaluar cuántos clientes han sido informados o alcanzados por las campañas de comunicación sobre riesgos.

11.2. Fase 2: Desarrollo

- Cambio de comportamiento: Medir los cambios observados en los hábitos de compra y uso de productos por parte de los clientes después de la implementación del programa.
- Adopción de medidas preventivas: Evaluar la cantidad de clientes que han adoptado medidas preventivas o han tomado acciones basadas en la información proporcionada.

11.3. Fase 3: Madurez

- **Reducción de incidentes:** Medir la reducción en la cantidad de mal uso del producto o incidentes relacionados con problemas de salud o medioambientales.
- Satisfacción del cliente: Evaluar la mejora en la satisfacción del cliente relacionado con la percepción de seguridad y responsabilidad de la empresa.
- **Mejora en la reputación de la marca:** Monitorear el impacto en la reputación de la marca como resultado de la implementación continua de políticas de responsabilidad

11.4. Desarrollo de las métricas

- 1. Desarrollar una estrategia de comunicación clara y accesible: Diseñar materiales educativos comprensibles y atractivos para informar a los consumidores sobre los riesgos asociados con el producto y cómo evitarlos. Esto incluye etiquetas, campañas digitales y otros canales de comunicación.
- 2. Implementar sistemas de seguimiento y evaluación: Adoptar herramientas tecnológicas que permitan medir de forma sistemática el alcance de las campañas, la adopción de medidas preventivas y los cambios en el comportamiento del cliente. Estas herramientas deben facilitar el análisis de datos y proporcionar información para ajustar las estrategias.
- 3. Realizar pruebas piloto antes de la implementación general: Lanzar programas piloto en áreas o segmentos específicos para medir la eficacia de las estrategias antes de escalarlas, lo que permite optimizar recursos y maximizar el impacto.







- **4. Capacitar al personal interno:** Asegurar que el personal esté preparado para comunicar riesgos de manera efectiva y resolver dudas de los clientes, proporcionando capacitaciones específicas sobre el contenido técnico y las habilidades de comunicación.
- **5. Realizar auditorías periódicas del programa:** Establecer revisiones periódicas para evaluar la efectividad de las métricas y los programas asociados. Estas auditorías deben identificar áreas de mejora y garantizar el cumplimiento con los objetivos establecidos.

La definición de las métricas debe considerar los siguientes aspectos:

- Tamaño de Empresa: Empresas pequeñas deben enfocarse en métricas básicas como el conocimiento del cliente y el alcance inicial de la comunicación. Las medianas empresas pueden incorporar métricas como la adopción de medidas preventivas y cambios de comportamiento del cliente. Las grandes empresas deben incluir mediciones avanzadas, como la mejora de la reputación y la satisfacción del cliente, utilizando herramientas tecnológicas para gestionar grandes volúmenes de datos.
- Madurez de la Industria: En industrias emergentes, las métricas deben centrarse en construir conciencia básica sobre los riesgos. En industrias en desarrollo, se deben implementar estrategias para cambiar comportamientos y fomentar la adopción de medidas preventivas. En industrias maduras, las métricas deben evaluar el impacto en la reputación de la marca y la percepción de los clientes a largo plazo.
- Recursos Disponibles: Empresas con recursos limitados pueden emplear estrategias de comunicación simples y económicas, como folletos o contenido digital básico. Empresas con recursos moderados deben invertir en herramientas de seguimiento y en campañas de mayor alcance. Las empresas con mayores recursos pueden utilizar plataformas tecnológicas avanzadas, inteligencia artificial y análisis predictivo para personalizar las estrategias.

12. Conclusión

El indicador de riesgos de salud de su producto es esencial para garantizar que las empresas no solo cumplan con su responsabilidad de informar a los consumidores, sino que también promuevan comportamientos responsables y conscientes sobre el uso y manejo de sus productos. Las métricas propuestas permiten a las organizaciones evaluar su impacto en la educación del consumidor, el cambio de hábitos y la percepción de seguridad.

Implementar estrategias claras de comunicación, capacitar al personal, realizar auditorías periódicas y adoptar herramientas tecnológicas son pasos fundamentales para alcanzar la madurez en este indicador. Además, ajustar estas prácticas según el tamaño de la empresa, la madurez de la industria y los recursos disponibles asegura que los esfuerzos sean sostenibles y efectivos.







Este enfoque no solo mitiga riesgos asociados al uso inadecuado del producto, sino que también mejora la satisfacción del cliente, refuerza la reputación de la marca y promueve un mercado más responsable y seguro.